



BRINK'S CANADA



Puisque le numéraire n'est pas prêt de disparaître, Brink's Canada a conçu une solution pour simplifier le processus.

Gérer du numéraire au sein de votre entreprise : Solution Brink's Complete

Chaque secteur de l'industrie au détail doit composer avec du numéraire quotidiennement. Selon un rapport de Paiements Canada, bien que l'on ait dénoté un solide déclin dans l'usage du numéraire depuis les cinq dernières années, 85 \$ milliards étaient encore en circulation au sein des entreprises en 2019 et l'on s'attend à une reprise à des niveaux antérieurs à la pandémie lorsque les entreprises ouvriront de nouveau. Avec les nombreuses options sans contact disponibles actuellement pour les consommateurs, le transport des espèces ne sera probablement jamais aussi populaire qu'il l'a été, mais Paiements Canada a rapporté en 2020 que 61 % des consommateurs déclaraient transiger avec de l'argent récemment, et 15 % en faire usage pour au moins la moitié de leurs achats.

Selon Tosin Agboluaje, directeur principal du marketing de produits chez Brink's Canada, 86 000 \$ en espèces sont traitées en moyenne par Brink's pour chacun des 163 magasins de cannabis qui utilisent leurs services, ce qui représente beaucoup d'argent! À titre de détaillant, vous devez être prêt à compter cet argent, à le garder en sécurité et à vous assurer qu'il figure dans votre compte bancaire à temps.

« Il y a beaucoup plus d'argent en jeu que vous ne le pensez, et cela prend beaucoup plus de temps à gérer que l'on pourrait se l'imaginer »,

commente T. Agboluaje. « Il existe de meilleurs moyens. Brink's s'occupe de la gestion du numéraire depuis 160 ans et nous avons développé une solution qui en simplifie la gestion. »

Simplification du processus

Puisque l'argent comptant est ici pour rester, Brink's Canada a conçu une solution pour simplifier le processus et permettre aux détaillants de déposer leur argent rapidement et facilement afin qu'ils puissent poursuivre leurs activités. La Solution Brink's Complete est un service d'abonnement mensuel offert par Brink's qui permet aux détaillants de déposer leur argent en magasin et d'y avoir accès dans leur compte bancaire le jour ouvrable suivant. Avec l'application mobile propriété de Brink's et le logiciel électronique de rapports, il est facile de déclarer les dépôts et de voir les revenus rapidement.

Dans le cadre de l'abonnement, un commerçant a accès au logiciel électronique de rapports, ainsi qu'à l'application mobile de Brink's où il peut suivre ses dépôts et même commander du numéraire pour ses besoins quotidiens, qui arrivera dans les trois jours. Les détaillants reçoivent également une Brink's Box ou un Brink's B-Safe avec leur abonnement qui correspond à leurs processus de dépôt en magasin.

Atténuer les risques

Grâce à l'abonnement, plus besoin de vous déplacer pour aller à la banque avec un sac plein d'argent à la main, ce que Steve Sheldon, directeur financier chez Kiara, considère comme avantageux pour ses équipes.

« Nos équipes de vente au détail n'ont plus à se soucier du transport des espèces à la banque, ce qui réduit les risques et l'exposition au vol ou à la perte », dit-il. « De plus, l'argent est déposé directement dans notre compte bancaire le jour ouvrable suivant, ce qui améliore considérablement le calendrier de notre flux de trésorerie. »

Parfois, un retard de quelques jours peut mettre un frein à vos opérations si cela signifie que votre flux de trésorerie est perturbé. Entre procéder à la cueillette du numéraire, le compter, gérer les écarts, puis le déposer, ce processus peut parfois prendre jusqu'à deux semaines pour que les dépôts paraissent dans votre compte, mais maintenant le processus est simplifié et pratique. Plutôt que d'être à la merci d'un processus compliqué avec des marges de crédit, les dépôts quotidiens peuvent maintenir le flux de trésorerie.

Idéal pour les entreprises de grande et de petite envergure

Que vous soyez un détaillant national avec un réseau de magasins, une chaîne locale en pleine croissance ou un propriétaire unique rural, cette solution fonctionnera pour vous.

« Voilà qui est idéal pour les entreprises rurales », déclare Tosin Agboluaje. « Tant qu'elles disposent d'un réseau mobile solide dans leur région ou d'une connexion Internet, elles peuvent effectuer leurs dépôts tous les jours

et commencent avec notre technologie pour permettre un crédit le jour ouvrable suivant. »

De cette façon, même si vous ne pouvez pas vous rendre à votre succursale locale avant sa fermeture, ou, si votre succursale locale ne se trouve pas dans la même ville, vous pouvez sauver du temps et de l'essence afin de constater combien d'argent vous avez gagné.

En plus de la commodité, cette solution est également abordable. Tosin Agboluaje mentionne que le coût n'est généralement que d'environ 1 % à 2 % de la valeur totale du numéraire traité par mois. En raison de tous ces bénéfices ajoutés, un service comme celui-ci est raisonnable pour des détaillants de toutes tailles.

« Notre objectif est de développer des solutions et des services qui garantissent que le traitement des espèces demeure aussi pratique, simple, sécurisé et abordable que possible pour les nombreux commerçants et consommateurs canadiens qui préfèrent ou comptent sur eux », dit-il. « Prenez l'argent au sérieux, il revêt plus d'importance que vous ne le pensez. »

Pour de plus amples renseignements, entrez en contact avec sales.canada@brinksync.com ou visitez www.brinks.ca